

CCIAA di Rc, al capolinea il percorso formativo partner commerciali esteri



Vuoi trovare nuovi partner commerciali all'estero?

Per aiutare le micro-piccole e medie imprese del territorio ad aprirsi ai mercati internazionali la **Camera di commercio di Reggio Calabria** ha promosso un ciclo di iniziative seminari dal taglio estremamente tecnico-pratico durante le quali si intendono fornire strumenti e metodologie per facilitare la ricerca di contatti commerciali in target con la tipologia di impresa, di prodotto e le potenzialità imprenditoriali.

Nel corso dell'incontro di **venerdì 16 novembre p.v. – dalle 9 alle 13** – si potranno ottenere utili informazioni per costruire le ANAGRAFICHE DEI POTENZIALI CLIENTI: come e dove cercare le informazioni necessarie, come costruire Database personalizzati di potenziali contatti commerciali.

La partecipazione al seminario formativo consentirà l'attivazione di incontri di assistenza personalizzata da parte di un esperto, su richiesta dell'impresa.

Per il programma completo [clicca qui >>>](#)

Per iscriversi compilare il form al seguente LINK : <http://www.rc.camcom.gov.it//P48F25/WORKSHOP-.html>